



IBWF – Das Netzwerk für Mittelstandsberater





WILLKOMMEN BEIM IBWF.

Willkommen beim Expertennetzwerk.

Wir sind das größte fachübergreifende Netzwerk für Mittelstandsberater in Deutschland. Und das schon seit über 40 Jahren. Unter unserem Dach vereinen wir bundesweit und fachübergreifend Berater und Beratungsunternehmen, die sich auf die Arbeit mit Unternehmen aus dem Mittelstand spezialisiert haben.

In unserem Expertenpool findet darum jedes mittelständische Unternehmen genau den Beratungsprofi, den es sucht. Exzellente Beratungsqualität in den Ebenen Mensch, Struktur, Prozesse und Beziehungen kann kein Beratender allein in sich vereinen. In unserem Netzwerk, das Kompetenzbündelung durch fachübergreifende Kooperationen fördert, finden unsere Mitglieder untereinander genau die Beratungskompetenz, die sie brauchen, um ein Projekt gemeinsam und erfolgreich umzusetzen.

Von diesem Konzept profitieren vor allem die kleinen und mittelständischen Unternehmen, die

sich Ansprechpartner nicht nur für EIN Thema wünschen, sondern allumfassend für eine erfolgreiche Unternehmensführung informiert und beraten werden wollen.

Mit unseren eigenen Zertifizierungsmaßnahmen sichern sich unsere Mitglieder den Zugang zu Fördermöglichkeiten für Beratung auf Bundes- und Landesebene, aber auch auf EU-Ebene.

Seien Sie dabei und nutzen Sie die Möglichkeit der fachübergreifenden Zusammenarbeit mit anderen Experten. Veröffentlichen Sie Ihre Fachtexte oder kündigen Sie eigene Veranstaltungen an. Oder nehmen Sie an einer der vielen Veranstaltungen teil, die wir Ihnen anbieten.

Wir freuen uns auf Sie!

Boje Dohrn, Präsident

Ullrich Hänchen, Vizepräsident

DARUM IBWF!

„Der IBWF bietet einen guten Austausch hinsichtlich anwendungsbezogener klassischer und agiler Beratungsansätze und -methoden.“

Antja-Ann Sturm,
Unternehmensberaterin
STURM. PLANNING

„Die Zusammenarbeit mit anderen Experten, Weiterbildungsmöglichkeiten und Kontakt zu potenziellen neuen Kunden – IBWF bietet genau das, was ich von einem Netzwerk erwarte.“

Birgit Voitke,
Strategie- und Marketingberatung
K2G Agentur für Markenführung, Berlin



Netzwerk. Zertifizierungen. Neue Kunden.

Wer heute als Mittelstandsberater/in unterwegs ist, kommt um ein effektives Netzwerk kaum herum. Denn danach gefragt, wie Unternehmensberater & Co zu neuen Kunden und damit zu neuen Aufträgen kommen, fallen zwei Antworten immer: Empfehlungen und Netzwerkkontakte. Damit stellt sich also nicht mehr die Frage, ob die Mitgliedschaft in einem Unternehmernetzwerk sinnvoll ist, sondern nur noch, in welchem. Und hier ist der IBWF die beste Adresse.

Das IBWF-Netzwerk unterscheidet sich von anderen Netzwerken, weil wir Unternehmen eine wettbewerbsneutrale Vermittlung von Beratung zur Verfügung stellen. Für diese Vermittlung fließen keine Provisionsgelder (oder ähnliches). Damit sind Objektivität und Neutralität gewährleistet.

Aus unserer langjährigen Netzwerkarbeit haben sich regional wie überregional zahlreiche Kooperationen zwischen den Experten wie beispielsweise Unternehmensberatern und Juristen, Steuerberatern und Finanzexperten, IT-Spezialisten und Marketingprofis, Coaches und Personalentwickler etabliert.

Zahlreiche Projektgruppen wurden gebildet und unzählige Kundenprojekte erfolgreich umgesetzt. Denn unsere

Mitglieder kennen sich. In der Regel lernen sie sich auf regionalen Fachveranstaltungen und Schulungen kennen, tauschen sich aus (überregional auch online auf IBWF.net) und erkennen die Vorteile einer Zusammenarbeit.

IBWF-Mitglieder werden von mittelständischen Unternehmen gesucht, die sich Unterstützung und Beratung von ausgewiesenen und zertifizierten Beraterinnen und Beratern in den verschiedenen Schwerpunkten der Unternehmensführung wünschen.

Unsere Internetseite www.mittelstandsberater.de ist die Bühne, auf der sich unsere Mitglieder präsentieren. Der Veranstaltungskalender zeigt, zu welchen Themen und Herausforderungen Schulungen, Informationen,

Workshops, Online-Seminare, Weiterbildungen und vieles mehr angeboten werden.

Wir bringen unsere Mitglieder untereinander ins Gespräch. Denn neben den regelmäßigen Schulungsangeboten werden wiederkehrende Diskussionsrunden auf regionaler Ebene dazu genutzt, sich über das Leistungsangebot der anderen Mitglieder zu informieren und diesen wiederum das eigene Portfolio vorzustellen.

Die Absicht dahinter ist klar: Kein Einzelberater kann heute noch allein das gesamte Expertenwissen aufbringen, das benötigt wird, um ein mittelständisches Unternehmen in allen relevanten Fragen zur erfolgreichen Unternehmensführung zu beraten.



Die Lösung: Kooperationen mit entsprechenden Partnern, die das geforderte Expertenwissen mitbringen. So ist über die Jahre nicht nur unser Netzwerk gewachsen, sondern auch die Qualität der Beratung. Denn das Ziel aller IBWF-Mittelstandsberatenden ist die Zufriedenheit des Kunden durch exzellente Beratung.

Der IBWF koordiniert die unterschiedlichen Kompetenzen satzungsgemäß im eigenen Netzwerk über LösungsTEAMS, IBWF.net und regionale oder bundesweite Netzwerktreffen.

Wir bieten Ihnen die Vorteile einer IBWF-Mitgliedschaft:

- Wir zertifizieren Sie. Damit erreichen Sie einen ausgewiesenen Qualitätsstatus, den wir mit anerkannten Sicherungsmaßnahmen turnusmäßig auditieren.
- Damit generieren Sie beispielsweise beim BAFA Fördergeld für ihre Kunden.
- Mit dieser Förderfähigkeit als Alleinstellungsmerkmal können Sie werben und neue Kunden gewinnen.
- Sie können Weiterbildungsangebote in Anspruch nehmen, oder in IBWF-LösungsTEAMS fachübergreifend zusammenarbeiten und Erfahrungen austauschen
- Sie vernetzen sich, entweder online über IBWF.net oder auf regionalen oder digitalen Meetings. Mit IBWF Netzwerktreffen bieten wir dafür eine Veranstaltungsplattform an, bei der Sie sich als Experte*In zu einem Thema präsentieren können. Sie können selbst Gastgeber*in einer Fachveranstaltung sein, oder sich mit anderen Mitgliedern zum zwanglosen Netzwerken treffen.
- Über das Konzept einer ganzheitlichen, gemeinsamen Beratung in Kooperation mit anderen Beraterkompetenzen können Sie einen modernen und innovativen Bera-

tungsansatz nutzen, der ein erweitertes und nachhaltiges Geschäft und zusätzliche Kundenbindung ermöglicht.

- Sie haben vor Ort einen Ansprechpartner. Dieser koordiniert die regionalen und digitalen Veranstaltungen und lädt zu regelmäßigen Treffen und Schulungen ein.
- Sie können sich auf unserer Webseite www.mittelstandsberater.de präsentieren und sich so für Unternehmen, die Experten suchen, sichtbar machen.
- Unser Magazin FaktorErfolg erscheint vierteljährlich und enthält Fachbeiträge, in denen Mitglieder ihr Wissen teilen – Sie können einen eigenen Beitrag zur Veröffentlichung einreichen.
- Alle Mitglieder kommen in den Genuss von zahlreichen Einkaufsvorteilen.
- Wir finden Partner und schließen Vereinbarungen ab, die direkt unseren Mitgliedern zugutekommen. So haben wir Vereinbarungen mit führenden Unternehmerverbänden getroffen, die unseren Mitgliedern den Zugang zu potenziellen neuen Kunden eröffnet. Denn IBWF-Mitglieder haben die Möglichkeit, an Veranstaltungen unserer Kooperationspartner teilzunehmen und dort mit ihrer Zielgruppe, den mittelständischen Unternehmen, in Kontakt zu kommen.

Es ist unsere Vision, IBWF-Mitgliedern, also Beraterinnen und Beratern von kleinen und mittelständischen Unternehmen, bundesweit immer genau die Weiterbildungsmöglichkeiten und die Netzwerkplattform anzubieten, die sie noch erfolgreicher machen. Dafür engagieren wir uns.

Bereichern Sie unser Netzwerk mit Ihrer Expertise.

Wir freuen uns darauf.



UNSER LEITBILD



WIR SIND DAS NETZWERK FÜR MITTELSTANDSBERATER.

IBWF ist DAS Netzwerk für alle Beratenden, die ihr Wissen kleinen und mittelständischen Unternehmen zur Verfügung stellen.

Für uns dient Beratung der Sicherung und Entwicklung der Zukunftsfähigkeit von mittelständischen Unternehmen. Dazu bedarf es einer Qualität in der Beratung, die nachhaltige Wirkung und Sicherheit durch Lösungen garantiert.

Wir agieren innovativ und vorausschauend, netzwerk-aktiv und wertschätzend, visionär und immer nahbar. Wir arbeiten bundesweit, legen jedoch auf Regionalität großen Wert. Daher wollen wir, dass sich die jeweiligen IBWF-Mitglieder in der Region kennen, um noch bessere und fachübergreifende Kooperationen zu bilden. Hierfür bieten wir entsprechende Formate und Plattformen an.



WIR SETZEN UNS EIN.

Wir fühlen uns den Werten Qualität und Verantwortung, Vertrauen und Kompetenz, Gemeinschaftlichkeit und Fairness, gegenseitige Anerkennung, Respekt und Wertschätzung sowie Förderung und Dialog verpflichtet.

Diese Werte definieren unsere Kommunikationskultur und die Art und Weise, wie wir mit unseren Mitgliedern und Partnern, aber auch unseren Mitarbeitenden umgehen.



WIR UNTERSCHIEDEN UNS.

Das IBWF-Netzwerk unterscheidet sich von anderen Netzwerken dadurch, dass Unternehmen eine wettbewerbsneutrale Vermittlung von Beratung zur Verfügung gestellt wird.

Für diese Vermittlung fließen keine Provisionsgelder (oder ähnliches). Damit sind Objektivität und Neutralität gewährleistet.



WIR SIND DER QUALITÄT VERPFLICHTET.

Wir wollen die besten, qualifizierten, bundesweit agierenden Beratenden als Mitglieder gewinnen, die sich unseren Werten anschließen können und die ihr Expertenwissen im Rahmen einer Beratung an mittelständische Unternehmen weitergeben.

Um die entsprechende Beratungsqualität sicher zu stellen, bieten wir eine eigene Zertifizierung an. Diese wird von Trägern geförderter Beratung als Qualitätsnachweis anerkannt.

UNSER LEITBILD

WIR GEHEN AKTIV KOOPERATIONEN EIN.

Wir kooperieren mit unseren Mitgliedern im Rahmen von eigenen IBWF-Veranstaltungen. Dazu zählen auch Weiterbildungsangebote, die inhaltlich unseren Anspruch einer exzellenten Beratung erfüllen.

Wir kooperieren mit Unternehmerverbänden, um gemeinsame Schulungen und Veranstaltungen umzusetzen und wechselseitig Mehrwert zu stiften.

WIR BRINGEN NEUES VORAN

Wir unterstützen unsere Mitglieder dabei, neue Erfahrungen zu Fachthemen auszutauschen sowie in fachübergreifenden Kooperationen Lösungen für Unternehmen zu entwickeln.

Dafür bieten wir unterstützende Schulungen an, mit denen wir unsere Mitglieder mit neuem Wissen ausrüsten – das sie wiederum ihren Kunden im Rahmen der Beratung anbieten können.

ERFAHRENES UND NEUES BERATERWISSEN

Wir sind offen für neue Talente und neue Beratungsdisziplinen, um gemeinsam Bewährtes, Erfahrungen und neues Wissen zusammenzuführen – im Interesse der Unternehmen, die von unseren Mitgliedern beraten werden.

WIR STEHEN FÜR QUALITÄT STATT QUANTITÄT.

Die Mitgliedschaft beim IBWF ist ein Qualitätsmerkmal. Wer bei uns Mitglied wird, verfügt erwiesenermaßen über Kompetenz, Erfahrung und Zuverlässigkeit. Wir wollen alle diejenigen für den IBWF begeistern, die qualifiziert beraten, zu Kooperationen bereit sind, Innovationen offen gegenüberstehen, fortschrittlich zeitgemäß denken und handeln und aktiv netzwerken wollen.

Die Erfüllung und Einhaltung dieses Anspruchs dokumentieren wir mit der IBWF-Zertifizierung. Sie ist Garant dafür, die Transparenz für den Auftraggeber bei der Auswahl von Beratenden und messbare Beratungsgüte herzustellen.



WIR WOLLEN
DIE BESTEN

Wir wollen die besten, qualifizierten, bundesweit agierenden Beratenden als Mitglieder gewinnen, die sich unseren Werten anschließen und die ihr Expertenwissen im Rahmen einer Beratung an mittelständische Unternehmen weitergeben.



IBWF LÖSUNGS TEAMS

Das IBWF-Netzwerk ist die Plattform für den Austausch und die Zusammenarbeit verschiedener Experten und unterschiedlichster Erfahrungen bei der Beratung von mittelständischen Unternehmen für eine erfolgreiche Zukunftssicherung.

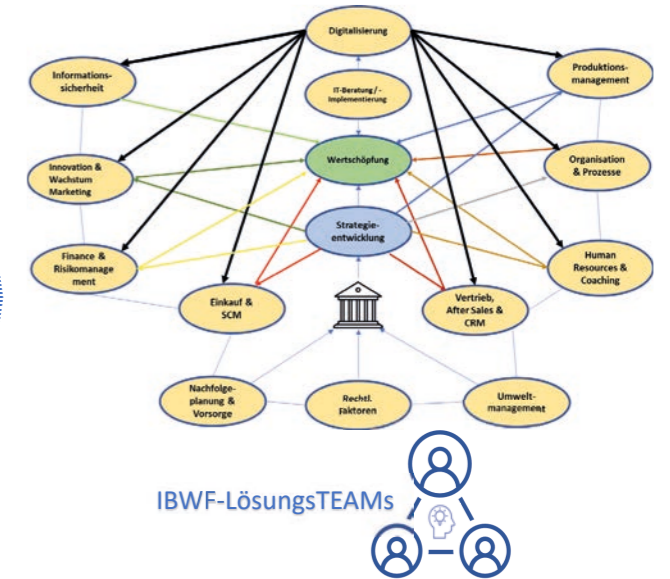
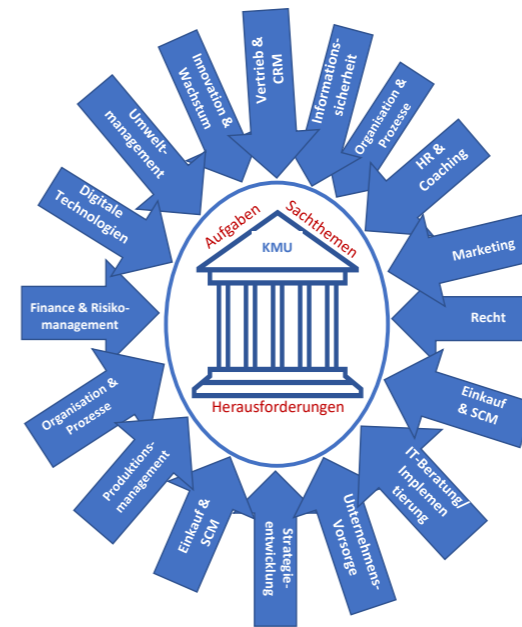
Was liegt also näher, diese Erfahrung bedarfsorientiert zu bündeln und damit zu einer effektiven Vernetzung der einzelnen Experten für eine ganzheitlichen Beratung beizutragen.

Genau das ist die Aufgabe der IBWF-LösungsTEAMS

Ganzheitliche Beratung bedeutet:

- Lösungen für Einzelthemen werden auch immer auf ihren Einfluss auf das Gesamtunternehmen systemisch und prozessorientiert betrachtet.
- Zusammenführen von Beratungskompetenzen mit Lotsenfunktion, da ein Einzelner nie alles kann.
- Kooperative Beratung unterschiedlicher Kompetenzfelder

Der Erfahrungsaustausch zu Fachthemen, die Bündelung und Weiterentwicklung von Expertenwissen sowie die bedarfsgerechte Entwicklung von Lösungen zu den Herausforderungen von mittelständischen Unternehmen und der praxisnahe Wissenstransfer sind Voraussetzung für die Hilfe zur Selbsthilfe und deshalb die Basis für exzellente Beratung



Die IBWF-LösungsTEAMS arbeiten vernetzt und bedarfsorientiert in den folgenden Handlungsfeldern (abgeleitet aus den Ergebnissen der IBWF Umfrage 2020 / 2021):

- **Digitalisierung / digitale Transformation**
z.B. Auswahl und Einführung digitaler Technologien, oder Datenschutz sicherstellen (z.B. IT-Sicherheit erhöhen)
- **Innovationsfähigkeit / Wettbewerb**
z.B. Aufbau neuer Geschäftsmodelle im Kontext der digitalen Transformation, Interaktion und Kundenbindung, oder Marktpräsenz für KMU
- **Unternehmensbestand**
z.B. Flexibles Arbeiten, Digitale Infrastruktur ausbauen, Stabilität und Krisenfestigkeit, oder Unternehmensvorsorge /-nachfolge (inkl. Sanierungsbegleitung)

- **Humankapital**
z.B. Kompetenzen der Belegschaft in digitalen Arbeitswelten weiterentwickeln, New work, Resilienz, attraktiver Arbeitgeber, oder geeignete Fachkräfte gewinnen und binden
- **Internationalisierung**
z.B. Unternehmenskooperationen, Unternehmensnetzwerke und Liefernetzwerke gestalten

Für diese Handlungsfelder mit ihren Themenbedarfen müssen Lösungen mit Umsetzungsunterstützung unter Berücksichtigung der Wechselwirkungen aller betrieblichen Faktoren entwickelt werden.

IHRE NETZWERK- INSTRUMENTE



KOMMUNIZIEREN SIE MITEINANDER. DIGITAL.

Wir sind ein überregional agierendes Netzwerk. Das bietet große Möglichkeiten:

- Als Experte*in auch außerhalb der regionalen Anbindung von mittelständischen Unternehmen gefunden zu werden
- Von anderen Experten*innen bundesweit angesprochen zu werden.

Da überregionale Treffen in einem solchen Fall aufwendig und kostenintensiv sind, bieten wir unseren Mitgliedern mit

IBWF.net die Online-Kommunikationsplattform, um sich rasch und umfassend auszutauschen. Sie finden bei IBWF.net auch Einladungen zu digitalen Meetings, die Sie gerne auch überregional nutzen können und sollen.

Sie finden Ankündigungen zu Schulungen und Veranstaltungen, Gastbeiträge anderer Mitglieder und Experten. Sie haben außerdem die Option, sich untereinander zu regionalen Treffen zu verabreden. Alles über die Plattform IBWF.net.

„Alle reden davon, den Mittelstand zu unterstützen. Durch meine Mitgliedschaft beim IBWF weiß ich, dass ist nicht nur Gerede, sondern wir setzen um.“

Peter Sonderegger
Unternehmensberater
Digitales Zeugs UG

ARBEITEN SIE MITEINANDER. UND NETZWERKEN SIE.



Um die Vernetzung unserer Mitglieder untereinander zu fördern, organisieren wir regelmäßig regionale IBWF-Netzwerktreffen.

Damit bieten wir ein Format zum ungezwungenen lockeren Austausch. Dies können auch regelmäßige digitale Treffen sein – hier können unsere Mitglieder auch an Veranstaltungen teilnehmen, die nicht in ihrer Region stattfinden. Denn auch andere Regionen bieten mitunter spannende Themen als (digitalen) Vortrag an.

Das Format ist, wenn es Präsenztreffen sind, für Halbtagesveranstaltungen mit einem kleinen Teilnehmerkreis ausgelegt. Unsere Mitglieder fungieren hierbei als Referenten und Experten*innen zum jeweiligen Thema. Um den regionalen und persönlichen Charakter zu unterstreichen, organisieren wir die IBWF-Netzwerktreffen vor Ort in Räumlichkeiten, die uns unsere Mitglieder dafür zur Verfügung stellen. Das Ergebnis: Ein Maximum an Netzwerkarbeit, Austausch von Erfahrung und Wissen sowie Veranstaltungen, die einfach Spaß machen.

Die Organisation dieser persönlichen und digitalen Treffen übernehmen jeweils Mitglieder als regionale IBWF-Netzwerkbetreuer. Das sind Unternehmerinnen und Unternehmer, die diese Aufgabe weitgehend ehrenamtlich übernehmen und die wir als unsere besonders aktiven Netzwerker*innen wertschätzen.

IBWF Weiterbildung

Weiterbildung ist ein Baustein unserer Qualitätssicherung für exzellente Beratung. Wir bieten unseren Mitgliedern regelmäßig die Möglichkeit, sich im Rahmen der Mitarbeit in den IBWF-LösungsTEAMS oder in Weiterbildungsangeboten mit den Zukunftsthemen der Beratung auseinander zu setzen. Die Seminare sind praxisbewährt und branchenrelevant und helfen unseren Mitgliedern dabei, ihren Kunden exzellente Beratung und Unterstützung zu geben.

„Als selbständiger Unternehmensberater und Rechtsanwalt ist das IBWF für mich im doppelten Sinne das ideale Netzwerk, um umfassend Mittelstandsberatung gemeinsam mit anderen KollegInnen anbieten zu können. Darüber hinaus hilft auch der Austausch untereinander sehr, um den Blick für zukünftige Herausforderungen zu schärfen.“

Peter Ptok, Mitglied des Vorstands, Leiter Region Süd-Ost

Werden auch Sie Mitglied in
unserem Netzwerk für Mittelstandsberater.



IBWF e.V.
Rosenstraße 2
10178 Berlin

Telefon: +49 30 54 90 54 440
info@mittelstandsberater.de
www.mittelstandsberater.de